

# BNI TECNOLOGIA E SERVIÇOS LTDA

## GOMyDrone

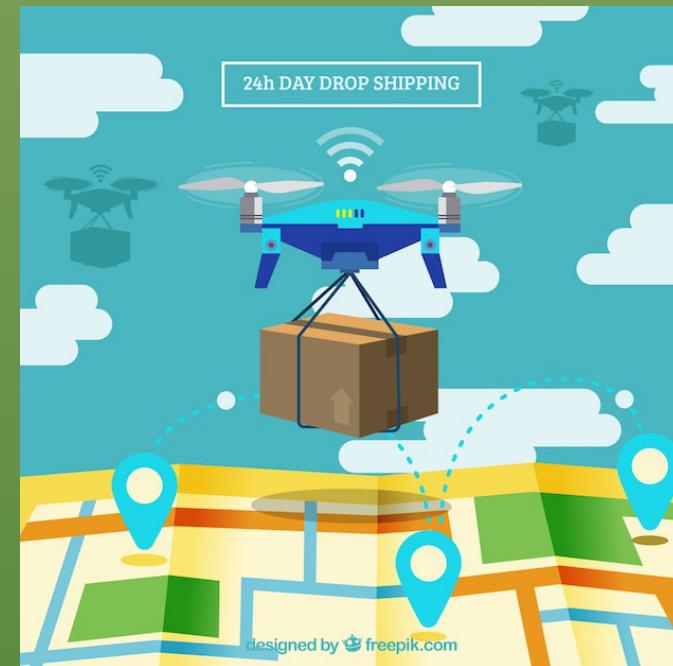


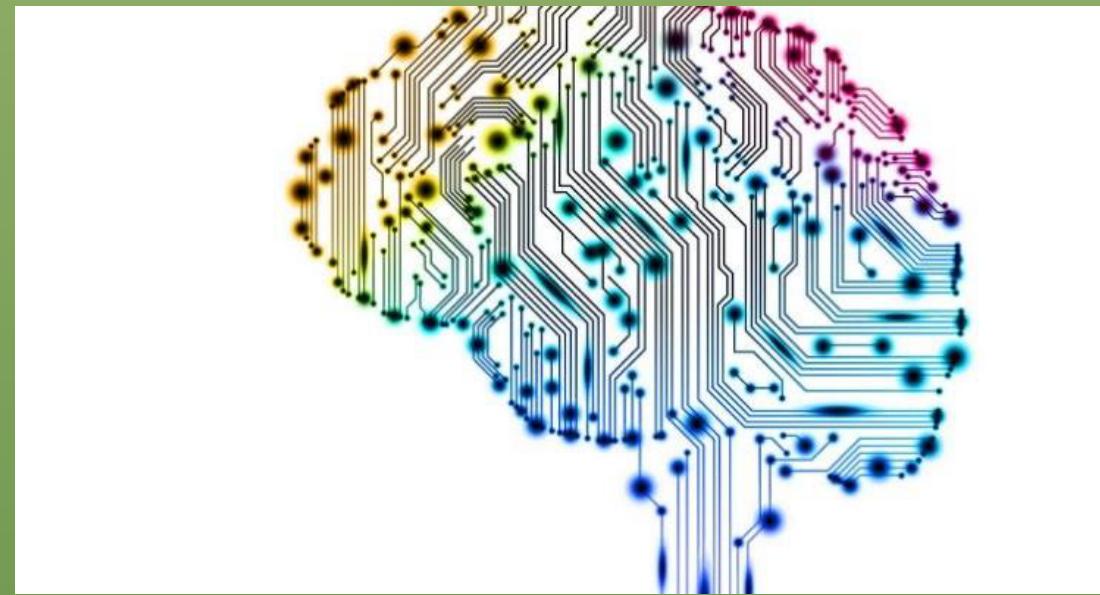
**CHEGAMOS E VAMOS REVOLUCIONAR, O FUTURO É AGORA!**

**Convidamos você a fazer parte da nossa empresa que revolucionará  
o mercado de entregas por possuir uma  
Plataforma Descentralizada para  
Delivery por DRONES**

**Os drones chegaram para mudar padrões e facilitar processos.**

**SOMOS UMA EMPRESA QUE POSSUI ALTO POTENCIAL DE  
CRESCIMENTO**





**Durante dois anos investimos e desenvolvemos um Sistema, que dispensa a atuação humana. Nossos drones serão 100% autônomos (totalmente controlados pelo nosso sistema), as retiradas e entregas de encomendas poderão ser acompanhadas através de aplicativos pelo vendedor e pelo comprador e resolvemos todos os problemas existentes que tornavam inviável o delivery por drones.**

**Levaremos inicialmente mercadorias de até 2,5Kg em até 30 minutos e ainda garantimos toda a segurança para que a entrega seja feita sem nenhum tipo de avaria.**

Em maio de 2017, a Agência Nacional de Aviação Civil, a ANAC, regulamentou a utilização dessas aeronaves não tripuladas, justamente com o objetivo de facilitar e possibilitar o uso delas por aqui.

Mudaremos a maneira de pensar a logística, principalmente em grandes cidades do Brasil e do mundo.

Nossos drones serão diferenciados, produzidos exclusivamente para nossa empresa.

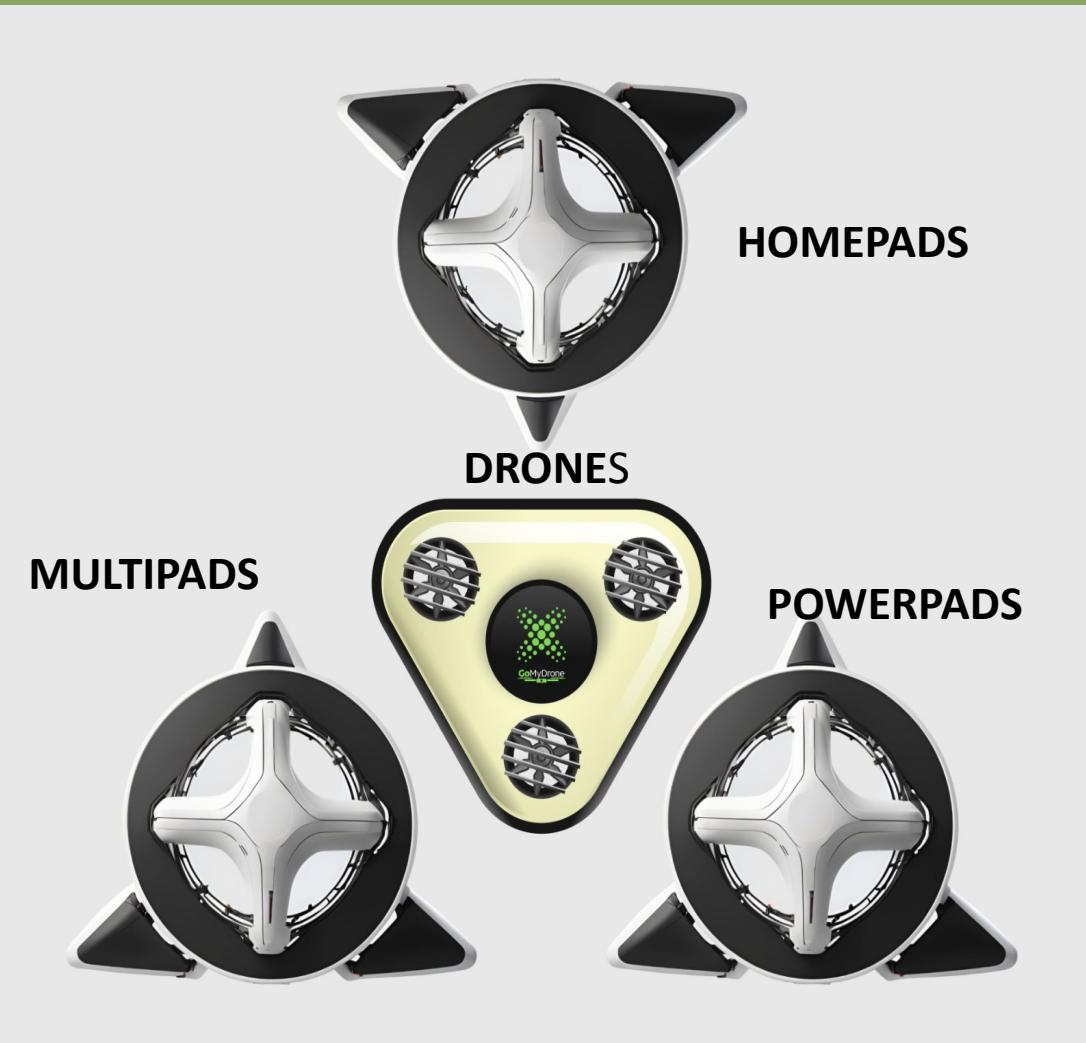
Customizaremos o serviço de entrega para o cliente, que escolherá o horário e o local exatos em que gostaria de receber suas encomendas sem a necessidade da presença de humanos nos locais de saída e recebimento das mercadorias. Atenderemos um mercado que não quer mais esperar e exige um atendimento ágil e de qualidade.





Algumas empresas tentaram e não conseguiram, pois utilizaram produtos modernos com a mentalidade de 30 anos atrás. Imagine nessa foto quantos seres humanos seriam necessários para fazerem as entregas do Ifood? E onde estariam estacionados esses drones? Em cada bairro seria preciso uma área imensa para pouso e decolagem. E como seriam feitas as captações e entregas? Esses foram os problemas enfrentados e não solucionados por algumas empresas que tentaram. Nós fizemos nosso Benchmark e solucionamos tudo! Nossos drones são autônomos, guiados por nosso Sistema.





E para solucionarmos os outros problemas, coleta e entrega das mercadorias, desenvolvemos e patenteamos, além dos Drones, outros 4 equipamentos:

- 1- **HOMEPADS** - Ficam nas residências, local onde os Drones entregarão automaticamente as mercadorias, poderão ficar em varandas ou outras áreas.
- 2- **MULTIPADS** - Ficam nos estabelecimentos comerciais e servem para receber as mercadorias e os Drones a levarem, sem nenhum contato humano com os Drones.
- 3- **POWERPADS** - Ficam em lugar pré estabelecido em prédios, para servirem a todos os moradores, poderão ser vários.
- 4- **WINDOWPADS** - Serão janelas que se abrirão automaticamente para permitirem a exposição dos HOMEPADS para depósito das mercadorias.

## DRONES:

Veículos com as características de hardware e software necessárias para participar do D-AUTM (Dedicated Automated UAV Traffic Management). Dispensam a atuação de pilotos humanos, pois serão 100% autônomos (totalmente controlados pelo nosso sistema). Serão comercializados via parceiros e market-places, podendo também serem licenciados para grandes fabricantes (DJI e outros).

## NÃO SEREMOS DONOS DOS DRONES

Como o **Uber** quase não tem veículos próprios, os **DRONES** em nosso sistema serão propriedade dos **AFILIADOS**, não de **BNI Tecnologia e Serviços Ltda - GoMyDrone®**.

**BNI Tecnologia e Serviços Ltda GoMyDrone® faz questão de ressaltar mais uma vez:**

**GoMyDrone® é uma empresa de DRONEPADS\* e de SISTEMAS, e não uma empresa de DRONES.**





Como funciona a taxa de entrega iFood ?

Antes de mais nada, é importante destacar que a taxa de entrega pode variar de acordo com alguns fatores. Além disso, durante o auge da pandemia, as taxas também foram modificadas.

O iFood cobra uma taxa dos restaurantes a cada pedido que é feito, que vai variar de acordo com a modalidade escolhida pelo estabelecimento.

Valor mínimo por Km rodado: R\$1,50 no geral a taxa de entrega ida e volta costuma ser de R\$ 10,00.

Digamos então que só de taxa de entrega em Vitória -ES, que possuía uma população no último censo [2022] de **322.869** pessoas, e o número de habitantes da Região Metropolitana da **Grande Vitória** chegou a **1.880.828** de pessoas em 2022, SÓ DE TAXAS DE ENTREGAS EXISTE A POSSIBILIDADE DE ARRECADAÇÃO DE R\$ 18.808.280,00 por dia se cada pessoa fizer um pedido ao dia, sem contarmos nesses números com pessoas que diariamente visitam a cidade.

Claro que almejamos essa situação em várias cidades do mundo, porém adiante e dentro de uma fácil realidade, mostraremos ganhos reais com apenas 10.000 drones em nosso sistema.

Nossa solução, além das óbvias vantagens já apontadas, provê uma fonte de renda para as pessoas que participarem da plataforma BNI Tecnologia e Serviços Ltda - GoMyDrone®, ao estilo da plataforma do Uber.

Imagine ter uma renda equivalente à proporcionada pelo Uber, porém sem ter que investir pesado na aquisição de um veículo e sem ter que trabalhar diretamente na atividade.

Dados obtidos em nossas pesquisas revelaram que um motorista de Uber em uma cidade grande trabalha de 10 a 12 horas por dia, faturando o valor médio de R\$ 120,00 líquido por dia (valores de ABR/2024). Isso tendo feito um investimento de no mínimo R\$ 50.000, na aquisição de um veículo e sendo já descontados: amortização do veículo, seguro, combustível, pedágios, impostos e taxas.

Integrando-se ao GoMyDrone®, a pessoa pode:

- ⇒ adquirir um ou mais drones para multiplicar seus ganhos;
- ⇒ obter renda contínua, 24 horas por dia, 7 dias por semana;
- ⇒ ter total controle de seus horários, no conforto do lar;
- ⇒ ganhar dinheiro sem trabalhar em contato com o público;
- ⇒ exercer atividade econômica sem risco à sua segurança.

Muitos motoristas, motoboys entre outros, vão trocar seus carros para comprarem nossos drones e obterem ótimas rendas, podendo ainda exercerem outras atividades, ou não!

| FASE IV - LUCRO DO AFILIADO   |            |            |
|---|------------|------------|
| Cotação 5,40  |            |            |
| AQUISIÇÃO DO DRONE  | R\$ 10.800 | US\$ 2.000 |
| AQUISIÇÃO DO DRONEPAD   | R\$ 540    | US\$ 100   |
|   | =====      |            |
|   | R\$ 11.340 |            |
| RENDAS, POR DRONE   |            |            |
| Quant. entregas por hora  | 2          |            |
| Horas de atividade /dia   | 15         |            |
| Valor Médio Recebido por entrega                                      | 5,10       |            |
| Qtd. Dias Disponível por Mes  | 30         |            |
|   | =====      |            |
| Renda Bruta Mensal  | 4.590,00   |            |
| Manutenção (plano UNIdrone)   | 100,00     |            |
| Amortização (meses)   | 36         | 300,00     |
| Seguro  |            | 100,00     |
| Energia Elétrica  |            | 60,00      |
| Internet  |            | 100,00     |
|   | =====      |            |
| Despesa Mensal  | 660,00     |            |
| Renda Líquida Mensal, por DRONE                                       | 3.930,00   |            |
| Observações:  |            |            |
| AFILIADO = pessoa física ou jurídica proprietário de DRONE ou HOMEPAD |            |            |
| LOJISTA = pessoa jurídica proprietária de MULTIPAD e/ou DRONE         |            |            |

A tecnologia vem mudando a vida de todos diariamente. A cada nova invenção, mais facilidade, recursos, conectividade. Basta olhar para trás e imaginar a enorme revolução que aconteceu nos últimos anos com a expansão do acesso à internet, smartphones e uma série de outras invenções que nem imaginávamos que existiriam, a não ser pela ideia que os desenhos animados passavam sobre o futuro, mas hoje são praticamente indispensáveis na nossa rotina. O mais interessante é que tudo isso não se volta apenas para o universo pessoal, pois existem muitas inovações pensadas também para facilitar o dia a dia de profissionais de todas as áreas. E o setor de logística não fica fora disso.



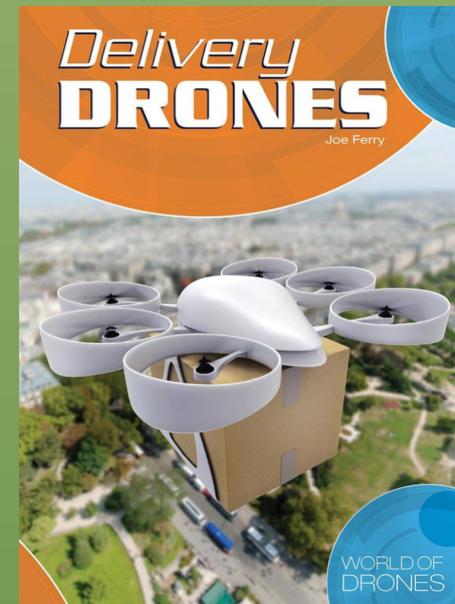
Sim, esse será um trabalho que, como muitos, não suportará a evolução tecnológica, por exemplo: Telefonistas, Acensoristas, Acendedor de Postes, Entregadores de Gelo, Escravos Tigre, Arrumador de Pinos de Boliche, Datilógrafo, Vendedor de Enciclopédias, Ator e Atriz de Rádio, Projecionista de Cinema, Leiteiros.

Com a nova logística colocaremos fim a muitos problemas no trânsito, confusões na hora do recebimento, desconforto de ter que descer até à portaria, atrasos e principalmente a segurança de não ter sua encomenda alterada no trajeto. **DUAS PROFISSÕES QUE DEIXARÃO DE EXISTIR SERÃO: PILOTO DE AVIÃO E MOTORISTA.**

Com a expansão do mercado de drones e a necessidade de otimizar as rotas algumas grandes empresas do mundo, como Google, Amazon e Uber têm buscado novos mercados e um desses está ligado a soluções para entregas, logística e circulação de produtos. Isso vem ocorrendo por conta da previsão do crescimento da população mundial que, por exemplo, em 2030 é previsto para 9 bilhões de pessoas. Por consequência disso e de outros fatores como a qualidade das vias terrestres e a poluição que decorre delas, é necessário projetar maneiras seguras e economicamente viáveis para otimizar o tempo e diminuir custos.

Um estudo realizado pela consultoria ARK Invest Group indicou que a adesão de drones pode deixar os custos até quatro vezes mais baratos para grandes empresas como a Amazon.

Não é apenas na entrega de produtos comerciais dessas lojas que drones podem ser eficientes e vão necessitar de uma boa rota. Há outros diversos setores, como o transporte de medicamentos ou transplantes, aplicação já realizada no Brasil e em outros países.



## Como os drones vão contribuir com a medicina

Transporte de exames de sangue em locais distantes: o exame de sangue pode perder a validade se transportado por meios comuns, portanto, os drones facilitam e agilizam a entrega das amostras, dos resultados e o diagnóstico da doença. Entrega de suporte médico e suprimentos em locais que ocorreram desastres naturais, por exemplo, os drones já conseguiram entregar suprimentos médicos, mantas térmicas e até alimentos. Outros exemplos são o transporte de medicamentos, de amostras biológicas (como sangue, urina e fezes), antídotos, suplementos médicos (como gaze, algodão, anti-bactericidas, entre outros). É possível otimizar o tempo na medicina diagnóstica com as rotas aéreas, para o processamento de exames.

Os trajetos terrestres são mais demorados e os drones agilizam os processos. Transporte de órgãos, quem precisa de um transplante de órgão tem pressa.

Os drones podem ser indicados para transportar órgãos com segurança, além disso, pode transportar tecidos humanos de um hospital para outro, como aconteceu recentemente na Europa, no leste da Bélgica, onde foi transportado dentro de um tubo preso ao drone um recipiente com tecido humano potencialmente cancerígeno que precisava ser analisado em outro laboratório.

Entrega de vacinas: os drones também podem contribuir com a distribuição de milhares de vacinas em regiões mais remotas. Isso ajuda a fornecer um acesso mais equitativo às vacinas. Kits de emergência. Há também drones projetados com mecanismos de comunicação por rádio e vídeo. Alguns levam o desfibrilador cardíaco integrado e, em caso de parada cardíaca, os serviços de emergência enviarão os drones para os pacientes dessa forma, os acompanhantes são instruídos a fazer o atendimento de urgência e a usar o desfibrilador enquanto a ambulância não chega.



Confira os itens mais vendidos no delivery em 2023, impulsionados pela conveniência e acessibilidade que os aplicativos de entrega como o Ifood oferecem.

Nos últimos anos, os aplicativos de delivery revolucionaram a forma como os consumidores brasileiros pedem comida, oferecendo conveniência e acessibilidade sem precedentes.

Em 2023, essa revolução atingiu novos patamares, com uma explosão de pedidos e um notável aumento nas vendas, redefinindo o cenário gastronômico nacional.

Segundo dados divulgados pela Associação Brasileira de Bares e Restaurantes (Abrasel), o mercado de delivery de comida registrou um crescimento impressionante de 7,5% a 8% em relação ao ano anterior, alcançando um valor de mercado de R\$38 bilhões. O número de pedidos aumentou em 10%, com uma média de 2 pedidos por mês por pessoa, indicando uma mudança significativa nos hábitos de consumo.

**O iFood**, principal aplicativo de delivery do país, que movimentou em 2023 R\$ 97 bilhões em valor bruto de produção, o equivalente a 0,53% do PIB, divulgou um relatório revelando os itens mais populares entre os usuários em 2023.

**1. Marmitas:** líderes do ranking, as marmitas oferecem conveniência e adaptabilidade para uma alimentação equilibrada, atendendo à demanda por refeições práticas e saborosas. **2. Hambúrguer:** desde o tradicional até o gourmet, os hambúrgueres continuam sendo a escolha favorita dos consumidores, oferecendo uma ampla variedade de opções para todos os gostos. **3. Refrigerantes:** acompanhando as refeições, os refrigerantes se destacam como uma escolha popular para complementar os pedidos de delivery. **4. Massas:** com opções que vão desde o clássico espaguete até pratos elaborados e autênticos, as massas conquistaram seu espaço nos pedidos de delivery, oferecendo uma experiência gastronômica versátil.

**5. Carnes:** refletindo a tradição brasileira de churrasco e grelhados, com diferentes cortes e variedades de pratos, as carnes também tiveram destaque em 2023. **6. Frangos e Aves:** alternativa versátil, os frangos e aves ganharam popularidade como opção de refeição equilibrada. **7. Sanduíches e Wraps:** como uma opção mais prática, os sanduíches e wraps são ideais para refeições rápidas, conquistando os consumidores pela sua conveniência. **8. Esfihas:** originárias da culinária árabe, as esfihas se destacam pela leveza da massa e pelos recheios diversificados. **9. Pães:** com uma variedade de sabores, os pães complementam diversas refeições, sendo uma escolha popular entre os consumidores. **10. Sushi e Sashimi:** proporcionando uma experiência única de sabores e texturas, os pratos da culinária japonesa continuam a ser uma preferência entre os usuários de delivery.

#### Outros Itens Preferidos:

Além dos itens mencionados acima, outros produtos também se destacaram como preferidos entre os consumidores brasileiros em 2023, incluindo:

- Açaí
- Sobremesas
- Pizzas salgadas
- Bolos, tortas e doces
- Pasteis
- Peixes e frutos do mar
- Cachorro-quente
- Parmegiana
- Porções
- Batata frita.

Essas preferências, além de refletirem a diversidade de opções presentes no país, podem oferecer aos empreendedores do ramo de bares e restaurantes ideias sobre as tendências do mercado de delivery e as oportunidades de negócios que podem explorar para atender às demandas dos consumidores.

\*Conteúdo feito com informações do blog Connect Plug

**Não queremos concorrência e sim buscar parcerias, oferecendo nossa logística para grandes empresas de delivery como IFOOD, MERCADO LIVRE, AMAZON, UBER, 99 e centenas de outras bem menores.**

Com a mudança da Logística e da forma de se fazer Delivery, estaremos proporcionando de uma maneira INOVADORA E CRIATIVA O FUTURO DO DELIVERY, proporcionando para todos os usuários conforto, menos confusões e barulhos no trânsito, fim das businas que incomodam moradores e animais, evitando acidentes de trânsito e as confusões em portarias, concluindo com comodidade, rapidez, praticidade, segurança e eficiência as entregas.

O iFood é uma empresa brasileira de tecnologia, que aproxima clientes, restaurantes e entregadores. Com mais de 70 milhões de pedidos mensais, o iFood atua com inteligência de negócio e soluções de gestão para promover e desenvolver um ecossistema de mais de 300 mil estabelecimentos cadastrados, 200 mil entregadores conectados em mais de 1700 cidades em todo o Brasil.



## SOLICITE NOSSO PLANO DE NÉGCIOS

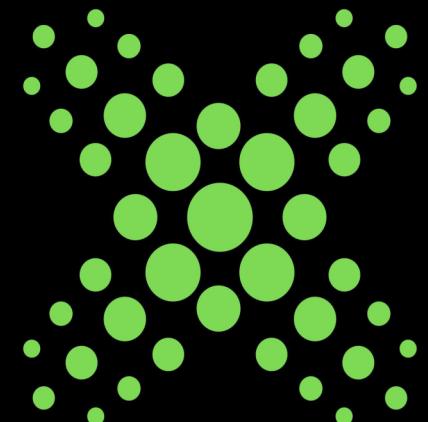
Buscamos investidores para aplicarem em cash in.

Em nosso Plano de Negócios, explicamos tudo com detalhes, e também anexamos toda a parte documentacional e contábil da empresa, assim como documentos referentes aos nossos registros em Marcas e Patentes para que você possa efetuar sua Due diligence.

Nosso Valuation Post-money e Pre-money, a rentabilidade, nossas outras fontes de receitas.

## Plano de Negócios

Plataforma Descentralizada  
para Delivery por Drones



São Paulo - 2024

BUSCAMOS SÓCIO (s) INVESTIDOR (es) PARA ATÉ 40 COTAS

**VALOR DE CADA COTA** = U\$ 59.990 X 5,40 = R\$ 323.945,00

**VALOR TOTAL DAS 40 COTAS** = U\$ 2.399.6 X 5,40 = R\$ 12.957.840,00



QUANTAS COTAS VOCÊ QUER APÓS VER APENAS UM PEQUENO RESUMO DOS SEUS LUCROS?

- 1 - Poderemos iniciar nossos trabalhos em qualquer bairro, de qualquer cidade, de qualquer país.
- 2- Digamos em Vitória -ES, que possuía uma população no último censo [2022] de **322.869** pessoas, e o número de habitantes da Região Metropolitana da Grande Vitória chegou a **1.880.828** pessoas em 2022.
- 3- Com apenas **10.000 drones** fazendo apenas 2 entregas por hora = 20.000 entregas dia e durante apenas **15** horas de “trabalho”, uma pessoa ou empresa que tenha adquirido apenas uma cota ganhará livre e em casa, já com todos os encargos pagos R\$ **275.000,00** mês, o valor líquido após pagamentos de impostos, repasses, ISS, custos fixos, reinvestimento de 15 %, sobrará líquido para cada cota R\$ **3.301.017,00** por ano.  
Esse valor refere-se a ganhos obtidos apenas das taxas de entregas para apenas 10.000 unidades de drones em nosso sistema. Detalhamos tudo em nosso PLANO DE NEGÓCIOS (solicite).

VEJA A SEGUIR OUTRAS FONTES DE RECEITAS QUE TEREMOS.

## OUTRAS RECEITAS NÃO COMPUTADAS NO VALUATION E ROI

### 1- Receitas referentes a mensalidades dos lojistas

Como decisão estratégica decidimos inicialmente não cobrar mensalidade dos lojistas (iFood cobra R\$ 150,00 mensais de cada lojista que utiliza o app). A isenção temporária dessa cobrança, em um universo de 10.000 lojistas, provoca renúncia a um faturamento adicional de R\$ 1.500.000 mensais, o qual poderemos a partir da viralização, exigir e efetivar essa receita.

### 2- Receitas ref. a Venda de DRONES e DRONEPADS

Em prol da viralização da solução GoMyDrone®, venderemos esses itens a preço igual ou inferior ao custo CIF, embora posteriormente possamos reverter essa decisão e passar a auferir lucro com os mesmos.

### 3- FRANQUIAS

Podemos franquear o sistema GoMyDrone® reservando com exclusividade cidades, estados ou regiões para determinado parceiro comercial.

### 4- Royalties sobre o sistema

Podemos licenciar o sistema GoMyDrone® inteiro para uso em outros países, gerando um relevante lucro adicional.

### 5- Royalties sobre as marcas e patentes criadas

Esse é outro item que pode gerar receita expressiva e constante, tornando o investimento em GoMyDrone® ainda mais atraente.

**Escrevo-lhe com entusiasmo para convidá-lo a participar de um projeto empolgante que desenvolvemos. BNI Tecnologia e Serviços Ltda - GoMyDrone®, vai revolucionar os serviços de entregas no Brasil e no mundo.**

Acreditamos que seus conhecimentos, experiência, perspectiva e empreendedorismo serão uma adição valiosa para nossa equipe.

Sua participação neste projeto será de grande importância, pois estamos convencidos de que sua contribuição será essencial para levar GoMyDrone® ao próximo nível de sucesso.

Gostaria de marcar uma reunião com você para lhe entregar nosso PLANO DE NEGÓCIOS e discutir como sua participação poderá ser valiosa.

Coloco-me à disposição para conversarmos em qualquer dia e horário que lhe for mais conveniente.

Sugerimos que após receber o PLANO DE NEGÓCIOS, ele seja cuidadosamente avaliado por você com a recomendável assessoria de consultores financeiros licenciados ou corretores de investimentos, os quais poderão analisar os riscos e potenciais retornos de forma realista e imparcial.

Queremos ajudá-lo a tomar decisões embasadas e prudentes com seus investimentos, evitando promover oportunidades que pareçam muito boas para serem verdadeiras.

Atenciosamente,  
Jefferson Augusto Silva e Santtos Tel/WhatsApp - 27 9-9700-4567  
BNI TECNOLOGIA E SERVIÇOS LTDA / **GoMyDrone®**  
Diretor Executivo